

VENDEUR(SE) CONSEIL MAGASIN

DIPLÔME DE NIVEAU BAC / RNCP13620 / CODE DIPLÔME : 46T31203

SUF
STAND UP Formation

PRÉ-REQUIS

- Être titulaire d'un CAP/BEP ou équivalence
- Maîtrise du français écrit et oral

DURÉE ET HORAIRES

- Durée : 12 mois soit 420 heures réparties prévisionnellement comme suit :
- 1 jours de formation par semaine (8 heures)
- Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise
- 1 semaine de révision avec l'examen
- 1 semaine en examen incluant :
épreuve technique et entretien final
- Horaires et jours de formation :
 - Les Mardis : 8H – 12H / 13H – 17H

DATE

- Cf Planning de formation
- Entrées/sorties permanentes :
Rapprochez-vous du référent pédagogique

LIEU

- Sur le site :

STAND UP FORMATION
6105 AVENUE DE BOURBON
97434 Saint-Gilles les Bains

Conditions d'accès :

- De nombreuses places de parking à proximité
- Des lignes de bus desservent le site



COÛT

- Coût de la formation 6 500€ et 7 500€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Présentiel sur site
- Possibilité ponctuellement de faire du distanciel synchrone et asynchrone
- Outils et supports numérique favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuel



INTERVENANT

L'équipe de formation

Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.



DISPOSITIF DE SUIVI DU PROGRAMME ET D'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Feuille d'émergence - Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation - Analyse des informations obtenues - Remise d'une attestation de fin de formation





Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.



Référent Pédagogique & Handicap :

Johan LYSANDRE

johan@formation-suf.com

SUF
STAND UP Formation

OBJECTIFS

À l'issue de cette formation vous serez capable de :

- **Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente :**
 - Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne.
 - Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente.
 - Participer à la gestion des flux marchandises.
- **Vendre et conseiller en magasin :**
 - Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin.
 - Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin.
 - Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente.

MODALITE D'EXAMEN

Examen oral de fin de formation devant un jury habilité par la DIECTTE

Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence

SUITE DE PARCOURS

Possibilité de continuer les études vers un titre de niveau supérieur (Bac +2).

Le + de SUF
Team Bulding
chaque trimestre

Métiers visés

Vendeur(se) conseil
Vendeur(se) expert
Vendeur(se) technique
Conseiller(ère) de vente