

ASSISTANT(E) COMMERCIAL(E)

SUF
STAND UP Formation

DIPLÔME DE NIVEAU BAC+2 | RNCP35031 | CODE DIPLÔME : 36T32402

PRÉ-REQUIS

- Etre titulaire d'un niveau BAC ou équivalent
- Maîtrise du français écrit et oral

DURÉE ET HORAIRES

- Durée : 12 mois soit 420 heures réparties prévisionnellement comme suit :
 - 1 jours de formation par semaine (8 heures)
 - Le mois de décembre 3 semaines exclusivement en entreprise
 - 1 semaine de révision avec l'examen
 - 1 semaine en examen incluant :
épreuve technique et entretien final
- Horaires et jours de formation :
 - Le Mercredi : 8H – 12H / 13H – 17H

DATE

- Cf Planning de formation
- Entrées/sorties permanentes :
Rapprochez-vous du référent pédagogique

LIEU

- Sur le site :

STAND UP FORMATION
6105 AVENUE DE BOURBON
97434 Saint-Gilles les Bains

Conditions d'accès :

- De nombreuses places de parking à proximité
- Des lignes de bus desservent le site



COÛT

- Coût de la formation 8 000€ et 9 000€
- Prise en charge intégrale par les OPCOS
- Formation rémunérée selon la grille de salaire d'apprentissage en vigueur.



MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Présentiel sur site
- Possibilité ponctuellement de faire du distanciel synchrone et asynchrone
- Outils et supports numérique favorisés
- Pédagogie différenciée
- Méthodes actives
- Travaux de groupe et individuel



INTERVENANT

L'équipe de formation

Stand Up Formation s'engage à mettre à votre disposition des formateurs.trices ayant des compétences reconnues dans leurs domaines d'interventions.



DISPOSITIF DE SUIVI DU PROGRAMME ET D'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Feuille d'émargement - Évaluation des acquis des stagiaires en cours de la formation - Analyse des informations obtenues - Remise d'une attestation de fin de formation





Cette formation dispensée est accessible aux personnes en situation de handicap.

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage.



Référent Pédagogique & Handicap :

Johan LYSANDRE

johan@formation-suf.com

SUF
STAND UP **Formation**

OBJECTIFS

À l'issue de cette formation vous serez capable de :

- **Administrer les ventes et assurer le suivi de la supply chain :**
 - Gérer l'administration des ventes
 - Suivre les opérations de la supply chain
 - Suivre la relation clientèle en français et en anglais
 - Prévenir et gérer les impayés
- **Contribuer au déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise :**
 - Concevoir et publier des supports de communication commerciale
 - Concevoir et actualiser les tableaux de bord commerciaux
 - Organiser une action commerciale
 - Assurer l'accueil d'une manifestation commerciale en français et en anglais.

MODALITE D'EXAMEN

Examen oral de fin de formation devant un jury habilité par la DIECTTE

Possibilité de valider le titre en entier ou par compétence

SUITE DE PARCOURS

Possibilité de continuer les études vers une licence professionnelle
Passerelle possible entre les formations.

Le + de SUF
Team Bulding
chaque trimestre

Métiers visés

Assistant(e) commercial(e)
Assistant(e) administratif/ve
et commercial(e)
Assistant(e) marketing